



**『気づく・わかる・できる』
第3期本質セミナー・コラボレーション講演会
『人生を大きく変えた営業という仕事との出会い』
～面白、可笑しく語る 門谷流営業の秘訣大公開～**



門谷 徹氏
もんたに とおる

M&Iマーケティング・アドバイザー佐々木真悟の親友であり、クライアント第1号でもある「もんちゃん」こと、門谷徹(もんたに とおる)氏は、最近、全国展開するマンション販売会社から出雲市の某建設会社へ転職されました。「毎日が楽しいですよ」と、心底営業を楽しんでおられる門谷氏。前の職場では、何年にもわたって山陰地区No.1の座を明け渡すことはありませんでした。

「こんな不況下で、どうしてそんなに凄い結果を出し続けることができたの？」という素朴な疑問に対して、面白可笑しく答えてくれました。

「ぼくのやってきたことは、毎日モデルハウスでの、そ●●と●●をただけでしたよ。あとは●●したことかな・・・」

「へえ～。よかったら、その話をセミナーでしてくれないかな？」

「こんなこと、みなさんの参考になるんですか？」

「なるなる！参考どころか、それこそみんなが見落としてる盲点なんだよ。」

「そ～なんですかね？！大したことはしてないんですけど・・・」

しかし、これほど効果的なアプローチを実践している人を他に知りません。どんな販売活動にも活用できる裏技です！！

同氏は現在、今回入社した勤務先の顧客リストをもとに訪問し、信頼関係を確実に築きつつあります。

わたしは、同氏の上司とも親しいので、彼について尋ねてみると・・・

「彼は非常に優秀で、我が社をあげて期待しています」というコメントが返ってきました。

常に笑顔で接する門谷氏の魅力と、顧客を惹きつけてやまない能力はどこにあるのかを、実際に体感していただきたいと思います。

日 時	： 11月19日(木)午後7時～9時	会 場	： 松江市大庭町1751-14 サンライフ松江2階第一研修室
講 師	： M&I佐々木真悟	ゲスト講師	： 門谷 徹氏
参加費	： 初参加の方 — 無料	継続の方	— ¥3,000(セミナーにご満足頂けた場合)

○ 本質セミナー講演会参加申し込み書

ご氏名()ご所属()
お連れ様はこちらへ
ご氏名()ご所属()

お手数ですが、ご出席の旨を上票にご記入頂き、11月17日(火)までにFAX(0853-24-0680)送信もしくは直接電話(0853-24-0680)でご連絡ください。